

Fais travailler ton budget

Choisis tes filtres selon le temps que tu peux consacrer aux deals et la trésorerie que tu dois faire tourner.

1

Ton temps

Peu de temps = filtres stricts

2

Ton budget

Cash disponible = filtres plus souples

3

Ta rotation

Acheter, vendre, réinvestir

Le but n'est pas de trouver le deal parfait. Le but est de faire les bons deals au bon rythme.

L'IDÉE À RETENIR

Ton filtre est un robinet.

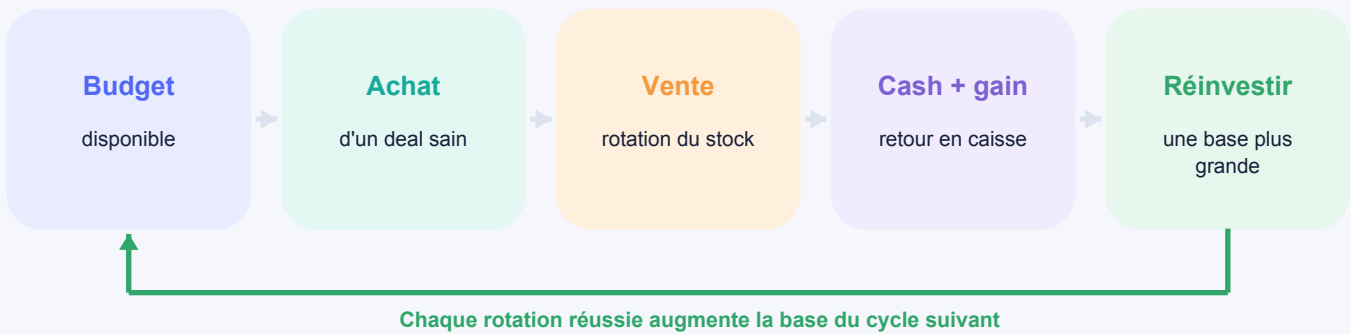
Tu l'ouvres quand tu as du temps et du cash. Tu le resserres quand ta file d'analyse est pleine.

01

Le cash immobile ne produit rien

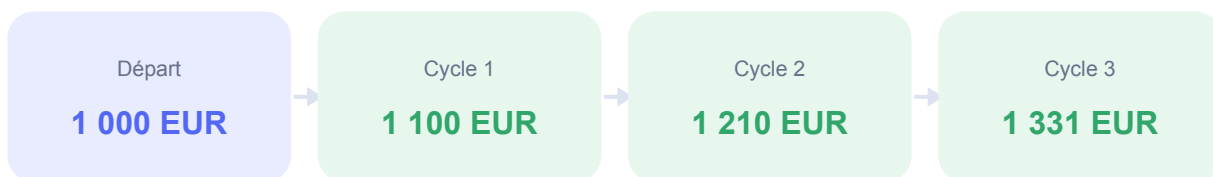
À risque acceptable, un gain plus petit mais répété peut être plus utile qu'un deal parfait qui n'arrive jamais.

La boucle que tes filtres doivent alimenter



Exemple simple : 1 000 EUR qui tourne à +10% par cycle

Ce n'est pas une promesse de rendement : c'est une illustration de l'effet cumulatif quand les ventes sont réellement réalisées.



La bonne question

Est-ce que je refuse ce deal parce qu'il est mauvais, ou seulement parce que j'attends mieux pendant que ma trésorerie dort ? Les frais, le risque, la demande et la capacité de stockage restent obligatoires.

02

Un beau ROI ne suffit pas

Dans ce business, le pourcentage attire l'oeil. Mais c'est la rotation qui transforme réellement une opportunité en trésorerie.

PROFIT MENSUEL

profit par unité x ventes/mois

EFFET BOULE DE NEIGE

capital x (1 + ROI) ^ nombre de rotations

1 ROI élevé mais lent, ou ROI plus bas qui tourne ?

ROI ÉLEVÉ - ROTATION LENTE

ROI 40%

20 EUR profit x 3 ventes = 60 EUR/mois

ROI PLUS BAS - ROTATION RAPIDE

ROI 15%

6 EUR profit x 30 ventes = 180 EUR/mois

À retenir : le second deal affiche moins de ROI, mais produit 3 fois plus de profit mensuel.

2 Une grosse marge ne compense pas toujours un stock lent

GROSSE MARGE - PEU DE VENTES

Marge 30%

12 EUR profit x 5 ventes = 60 EUR/mois

PETIT PROFIT - GROS VOLUME

Marge 12%

5 EUR profit x 50 ventes = 250 EUR/mois

À retenir : 5 EUR répétés 50 fois peuvent valoir bien plus que 12 EUR répétés seulement 5 fois.

3 Sur 120 jours, le nombre de rotations change tout

UN SEUL CYCLE EN 120 JOURS

+30% = 1 300 EUR

1 000 EUR x 1,30 une seule fois

UN CYCLE TOUS LES 30 JOURS

+10% x 4 = 1 464 EUR

1 000 EUR x 1,10 x 1,10 x 1,10 x 1,10

À retenir : dans cet exemple simplifié, quatre petits cycles finissent 164 EUR devant le gros ROI lent.

Ces exemples sont volontairement simples

Ils supposent que les produits se vendent réellement et que le cash est réinvesti. Frais, TVA, pertes, ruptures, risque et disponibilité du stock restent à contrôler.

03

Quel niveau de filtre te correspond ?

Choisis une réponse dans chaque colonne, additionne les points, puis applique le profil obtenu.



04

Commence avec un profil, puis ajuste

Ces valeurs sont des points de départ. Le bon profil est celui que tu arrives réellement à traiter et à financer.

STRICT	ÉQUILIBRÉ	ROTATION
Peu de temps, ou trésorerie déjà presque engagée.	Temps moyen et une partie du budget encore disponible.	Beaucoup de temps et du cash qui attend d'être investi.
Mode prioritaire 30 jours	Mode prioritaire 30j puis actuel	Mode prioritaire 30j + actuel
Profit min 12 EUR	Profit min 8 EUR	Profit min 5 EUR
Marge min 15%	Marge min 12%	Marge min 8%
ROI min 30%	ROI min 22%	ROI min 15%
Ventes min 15/mois	Ventes min 9/mois	Ventes min 20/mois
Offres min 2	Offres min 1 en 30j	Offres min 1

COMMENT PASSER D'UN PROFIL À L'AUTRE

Change un seul filtre à la fois

- Ouvrir** -2 EUR de profit OU -5 points de ROI OU -5 ventes minimum
- Resserrer** +2 EUR de profit OU +5 points de ROI OU 2 offres minimum
- Observer** Laisse tourner 3 à 7 jours avant de modifier à nouveau

Important

Un filtre souple ne veut pas dire acheter sans contrôle. Il élargit la file d'analyse; la qualité du produit, les frais, le risque et la quantité restent à valider.

05

Modèles 30 jours : ta base de décision

Commence ici. L'historique lisse une partie du bruit et aide à dimensionner l'achat.

1 Rotation rapide

30 jours

Profit

5 à 11,5 EUR

Marge

 $\geq 8\%$

ROI

15 à 29%

Ventes

 $\geq 25/\text{mois}$

Offres min

1

Petit gain, forte vélocité

Pour faire travailler une trésorerie disponible.

2 Équilibre

30 jours

Profit

8 à 14,5 EUR

Marge

 $\geq 12\%$

ROI

22 à 34%

Ventes

10 à 24/mois

Offres min

1

Le compromis quotidien

Un volume raisonnable sans trop ouvrir les vannes.

3 Niche rentable

30 jours

Profit

 $\geq 15 \text{ EUR}$

Marge

 $\geq 18\%$

ROI

 $\geq 35\%$

Ventes

3 à 9/mois

Offres min

1

Faible vélocité, gros gain

À acheter en petite quantité et à surveiller.

4 Priorité premium

30 jours

Profit

 $\geq 12 \text{ EUR}$

Marge

 $\geq 15\%$

ROI

 $\geq 30\%$

Ventes

 $\geq 25/\text{mois}$

Offres min

1

Vitesse et rentabilité

Les meilleurs dossiers à analyser en premier.

Place ces groupes avant les groupes Prix actuel. Offres min = 1 conserve les opportunités à vérifier.

06

Modèles Prix actuel : ta file de veille

Utilise-les pour repérer un signal récent, puis vérifie le prix et la Buy Box avant achat.

1 Rotation live

Prix actuel

Profit

7 à 13,5 EUR

Marge

>= 10%

ROI

20 à 29%

Ventes

>= 25/mois

Offres min

2

Cash-flow sur signal récent

Vérifie la Buy Box et le prix avant d'acheter.

2 Équilibre live

Prix actuel

Profit

10 à 17,5 EUR

Marge

>= 15%

ROI

25 à 39%

Ventes

10 à 24/mois

Offres min

2

Opportunité live équilibrée

À consulter après les groupes fondés sur 30 jours.

3 Niche live

Prix actuel

Profit

>= 18 EUR

Marge

>= 20%

ROI

>= 40%

Ventes

3 à 9/mois

Offres min

2

Gros gain, faible rotation

Commence avec une quantité prudente.

4 Premium live

Prix actuel

Profit

>= 14 EUR

Marge

>= 18%

ROI

>= 30%

Ventes

>= 25/mois

Offres min

2

Signal live puissant

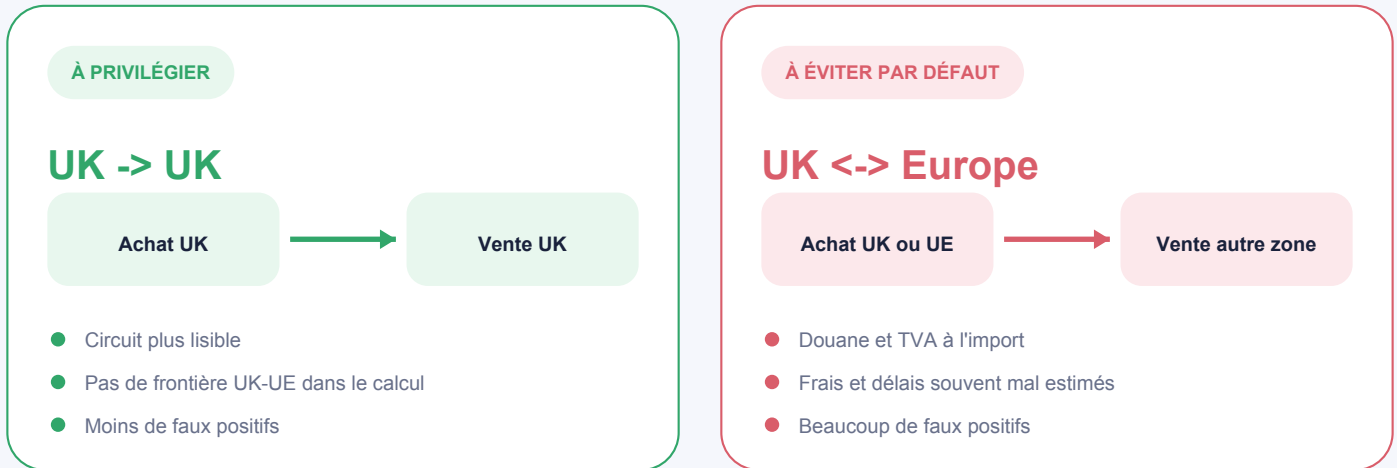
Traite-le vite, mais valide toujours le prix.

Prix actuel = plus frais, mais plus volatil. Les seuils sont renforcés et Offres min = 2 par défaut.

07

UK : garde le bon circuit

Le UK peut produire de très bons deals, mais il faut éviter de mélanger ses coûts avec ceux de l'Europe.



Réglage conseillé

Crée un groupe UK -> UK dédié et laisse les routes UK-Europe ou Europe-UK désactivées par défaut.

Pas de numéro de TVA partout ne veut pas dire tout couper

Les pays de livraison, les pays d'achat et les marketplaces de vente sont trois choix différents.



Ce que tes filtres doivent faire

- 1 Garder les achats UE capables d'être livrés en France avec des coûts cohérents.
- 2 Garder les marketplaces UE que le FN permet de servir depuis ce circuit.
- 3 Ne pas transformer l'absence d'un numéro de TVA local en désactivation générale de tous les pays.
- 4 Vérifier séparément les obligations TVA réelles avant de stocker ou vendre; le filtre conserve l'opportunité, il ne remplace pas la conformité.

08

Une offre ou deux ? À toi de choisir le compromis

Le nombre d'offres agit surtout sur le bruit et sur le temps de vérification, pas sur la rentabilité elle-même.

PLUS D'OPPORTUNITÉS

1 offre minimum

- Tu gardes les situations mono-vendeur.
- Tu peux trouver de vrais quasi-monopoles.
- Tu auras aussi du déchet : PL, exclusivité Amazon ou listing propriétaire.
- À choisir si tu as du temps pour vérifier.

FILE PLUS PROPRE

2 offres minimum

- Tu élimines une partie du bruit mono-offre.
- C'est pratique quand ton temps est limité.
- Tu peux rater une belle opportunité temporairement seule.
- À privilégier pour les signaux Prix actuel.

Ton rendez-vous hebdomadaire en 3 questions

1

Est-ce qu'il me reste beaucoup de cash ?

Oui : ouvre un seul critère. Non : conserve tes réglages.

2

Est-ce que j'arrive à analyser toutes mes alertes ?

Non : resserre profit, ROI ou offres. Ne laisse pas une file inutilisable.

3

Est-ce que le stock revient assez vite en cash ?

Non : augmente les ventes minimum ou baisse les quantités achetées.

La stratégie en une phrase

Peu de temps = strict. Plus de temps = souple. Cash engagé = patience. Cash inactif = rotation. Toujours: 30 jours pour décider, Prix actuel pour surveiller.